



## Via Digital Motors

Lucia Camargo Nunes (\*)

### Lexus lança seu primeiro elétrico no Brasil

A Lexus apresentou o RZ 500e, seu primeiro veículo totalmente elétrico no Brasil. O modelo está disponível em pré-venda por R\$ 499.990. Os primeiros compradores terão prioridade de entrega a partir do segundo trimestre de 2026 e condições exclusivas, como financiamento com juros reduzidos e recompra garantida.

O RZ 500e é construído sobre a plataforma e-TNGA, dedicada a veículos elétricos. A bateria de íons de lítio tem capacidade de 77 kWh. O modelo entrega 381 cv de potência, acelerando de 0 a 100 km/h em 4,6 segundos. A autonomia urbana é de 600 km (ciclo WLTP), com recarga rápida para 80% em 30 minutos. Para otimizar a tração e a estabilidade, o RZ 500e utiliza o sistema de tração integral DIRECT4, que gerencia a distribuição de potência entre os eixos.

O design do veículo enfatiza o baixo centro de gravidade e a aerodinâmica. O RZ 500e é oferecido em dez opções de cores externas, incluindo a possibilidade de teto contrastante.



Lexus RZ 500e.

No interior, o isolamento acústico foi aprimorado para reduzir ruídos e vibrações. O revestimento é parcialmente feito com material de base vegetal. A cabine conta com central multimídia de 14" e um sistema de som com 14 alto-falantes.

Em segurança, o novo Lexus conta com oito airbags e o Lexus Safety System+ 3.0, conjunto de tecnologias de assistência ativa ao condutor, como sistemas de prevenção de colisão e controle de velocidade adaptativo.

A marca conta atualmente com 14 concessionárias no Brasil.

### Salão teve mais de meio milhão de visitantes

Após sete anos de pausa, o Salão Internacional do Automóvel de São Paulo retornou ao Distrito Anhembi, levando 516 mil visitantes em dez dias, e reafirmando sua importância para o setor automobilístico brasileiro.

A edição contou com o inédito comparecimento do presidente e do vice-presidente da República na abertura, além de uma programação que incluiu um show do Jota Quest e a maior pista de test drive indoor do mundo, onde foram realizados mais de 10 mil testes.



Salão do Automóvel.

O evento apresentou mais de 300 lançamentos de diversas marcas, e a venda de veículos teve resultados expressivos, com destaque para a Kia, que comercializou 119 carros.

A próxima edição está confirmada para outubro a novembro de 2027, com expectativa de ainda maior destaque e participação de várias marcas, entre elas Renault, Caoa Changan, Caoa Chery, GAC, Hyundai, Kia, Omoda & Jaecoo, Toyota, Suzuki Motos e marcas do grupo Stellantis.

### Novatos WR-V, Boreal e Haval H9 vencem em premiação

Aberta a temporada de premiações automotivas. A primeira a anunciar os melhores do ano foi a 11ª edição do

Prêmio L'Auto Preferita, que reconheceu os principais veículos, executivos e práticas sustentáveis do setor automotivo brasileiro. A cerimônia, realizada em São Paulo, homenageia a trajetória do jornalista Claudio Carsughi e é a única premiação nacional que leva o nome de um profissional da área.



L'Auto Preferita.

Os vencedores: Honda City Sedan (Compacto), Nissan Sentra (Médio) e Audi A5 Sedan (Premium/Luxo) foram os destaques entre os sedans. No segmento SUV, venceram Honda WR-V, Renault Boreal, GWM Haval H9 e Jeep Wrangler. As picapes Ford Maverick Tremor, Ranger Raptor e F150 Tremor dominaram suas respectivas categorias.

Entre os veículos eletrificados: BYD Dolphin Mini, BYD Seal e Zeekr 001 levaram os prêmios entre os elétricos, enquanto GWM Haval H6 One, Jaecoo 7 SHS PHEV e Volvo XC90 se destacaram entre os híbridos.

Ciro Possobom, CEO da Volkswagen, foi eleito Executivo do Ano. A Stellantis venceu na categoria Prática ESG com o projeto de desmontagem veicular circular.

Criado em 2015 por Claudia Carsughi, o prêmio conta com um júri técnico composto por mais de 20 especialistas que avaliam critérios como design, desempenho, inovação, segurança e eficiência. A edição teve patrocínio de GWM e RAM, com apoio de Renault, Volkswagen, Ford e Honda. A Via Digital participa como jurada do prestigiado prêmio.

(\*) - É economista e jornalista especializada no setor automotivo, editora do portal [www.viadigital.com.br](http://www.viadigital.com.br) e do canal [@viadigitalmotors](https://www.youtube.com/channel/UCvIadigital) no YouTube. E-mail: [lucia@viadigital.com.br](mailto:lucia@viadigital.com.br)

## Por que fundadores com background em vendas têm mais chance de escalar o negócio

Marilucia Silva Pertile (\*)

Ao longo de anos acompanhando empreendedores em diferentes estágios de tração, observei um padrão que se repete com consistência: fundadores com experiência prévia em vendas tendem a escalar seus negócios com mais velocidade e eficiência. Essa percepção prática encontra respaldo em pesquisas que analisam quais fatores impactam o crescimento de uma startup em seus primeiros ciclos.

Um estudo do Marketing Science Institute (MSI) concluiu que startups com cofundadores oriundos de áreas de marketing e vendas apresentam maior probabilidade de obter financiamento externo. Essa vantagem é explicada pela capacidade desse perfil de compreender o comportamento do cliente, construir estratégias comerciais consistentes e acelerar a validação de mercado. Em um ambiente no qual investidores exigem previsibilidade e clareza operacional, essa habilidade se torna crítica.

Outro dado relevante vem do Startup Genome, que aponta que startups que alcançam validação comercial inicial, ou seja, conseguem provar que clientes reais pagam pela solução, têm 3,3 vezes mais chance de avançar para rodadas de investimento

subsequentes. Isso reforça o papel central da tração, e não apenas da tecnologia, na jornada de crescimento.

Em paralelo, o relatório Global Venture Capital Report 2024, da PitchBook, mostra que o mercado segue mais rigoroso, os aportes globais cresceram apenas 6,3% no último ano, e a seletividade dos fundos permanece elevada. Em um cenário como esse, eficiência comercial deixou de ser diferencial e passou a ser pré-requisito. O investidor não analisa apenas o produto, mas a capacidade do time fundador de gerar receita, controlar CAC e apresentar indicadores consistentes.

A falta dessa organização é um dos motivos para a mortalidade precoce. A CB Insights aponta que 35% das startups fecham por falta de caixa e dificuldades de gestão financeira um problema frequentemente relacionado a ciclos comerciais longos, baixa conversão e dificuldade de monetização. Fundadores com background em vendas geralmente lidam melhor com esses desafios, porque compreendem como encurtar o funil, ajustar a proposta de valor e transformar demanda em receita.

Startups lideradas por fundadores com vivência comercial costumam estru-

turar processos de vendas mais rápido, definir ICP com mais precisão e interpretar métricas de conversão com mais assertividade. Isso se traduz em ciclos de tração mais curtos, CAC mais controlado e operação mais preparada para a escala.

É importante dizer, isso não significa que os fundadores técnicos não possam crescer ou captar. Significa que, no cenário atual, a vantagem competitiva está nas habilidades de execução comercial e que esse diferencial pode ser aprendido, desenvolvido e estruturado dentro da startup. Mas para quem já chega com

esse repertório, a curva de maturação é visivelmente mais curta.

Minha visão para os próximos anos é clara, os casos de maior escala virão de empreendedores capazes de unir profundidade técnica com disciplina comercial. Em um mercado mais seletivo, a startup que valida rápido, vende bem e demonstra eficiência terá mais chance de captar e mais espaço para crescer. E fundadores com background em vendas, por sua própria trajetória, estão naturalmente mais próximos desse caminho.

(\*) Investidora e especialista em acelerar startups SaaS.

### Proclamas de Casamentos

#### CARTÓRIO DE REGISTRO CIVIL

3º Subdistrito - Penha de França  
Dr. Mario Luiz Migotto - Oficial Interino

Faço saber que os seguintes pretendentes apresentaram os documentos exigidos pelo Art. 1525, do Código Civil Atual Brasileiro e desejam se casar:

O pretendente: **GUSTAVO UBATÁ ALVAREZ CORDEIRO DE MATOS**, profissão: metroviário, estado civil: solteiro, naturalidade: Mooca, SP, data-nascimento: 20/11/1992, residente e domiciliado em Penha de França, São Paulo, SP, filho de Antonio Cordeiro de Matos e de Rosa Maria Ferraz Alvarez. A pretendente: **BEATRIZ BEHLING DA SILVA**, profissão: professora, estado civil: solteira, naturalidade: São Paulo, SP, data-nascimento: 12/03/1997, residente e domiciliada em Penha de França, São Paulo, SP, filha de Ricardo Barbosa da Silva e de Hilda Amélia Behling.

O pretendente: **AGNALDO GIABARDO**, profissão: investigador, estado civil: divorciado, naturalidade: São Paulo, SP, data-nascimento: 03/03/1966, residente e domiciliado em Penha de França, São Paulo, SP, filho de Adhemar Giabardo e de Maria Marques Giabardo. A pretendente: **MARIA DAS DORES DO NASCIMENTO**, profissão: maquiadora, estado civil: divorciada, naturalidade: Bom Jardim, PE, data-nascimento: 18/09/1973, residente e domiciliada em Penha de França, São Paulo, SP, filha de Manoel Raimundo do Nascimento e de Irene Josefa do Nascimento.

Se alguém souber de algum impedimento, oponha-se na forma da lei. Lavro o presente, para ser afixado no Oficial de Registro Civil e publicado na imprensa local  
Jornal Empresas & Negócios

### Proclamas de Casamentos

#### CARTÓRIO DE REGISTRO CIVIL

33º Subdistrito - Alto da Mooca  
ILZETE VERDERAMO MARQUES - Oficial

Faço saber que os seguintes pretendentes apresentaram os documentos exigidos pelo Art. 1525, do Código Civil Atual Brasileiro e desejam se casar:

O pretendente: **CAIO CATALDI LUI**, estado civil solteiro, filho de Clovis De Moraes Lui de Elaine Katia Cataldi Lui, residente e domiciliado no Alto da Mooca, neste subdistrito - São Paulo - SP. A pretendente: **NATÁLIA NAMORAS MALUF**, estado civil solteira, filha de José Machado Maluf e de Sonia Regina Namoras Maluf, residente e domiciliada no Alto da Mooca, neste subdistrito - São Paulo - SP.

O pretendente: **DIEGO DE CASTRO**, estado civil solteiro, filho de Vicente José de Castro e de Deusajoeva Costa Tolosa, residente e domiciliado no Alto da Mooca, neste subdistrito - São Paulo - SP. A pretendente: **GIOVANNA TOTARO LAURIELLO**, estado civil solteira, filha de João Luiz Lauriello de Souza e de Antonieta Totaro Lauriello, residente e domiciliada no Alto da Mooca, neste subdistrito - São Paulo - SP.

O pretendente: **GABRIEL OHAN ZORIGIAN LIMA**, estado civil solteiro, filho de Isaias Rogerio Barboza Lima e de Isabel Cristina Zorigian, residente e domiciliado no Alto da Mooca, neste subdistrito - São Paulo - SP. A pretendente: **ANABEL OLIVEIRA CAMILLO**, estado civil solteira, filha de Natalicio Camillo e de Adriana Batista de Oliveira Camillo, residente e domiciliada no Alto da Mooca, neste subdistrito - São Paulo - SP.

O pretendente: **JONES CARLOS DOS SANTOS**, estado civil solteiro, filho de José Anjo Carlos dos Santos e de Josefa Maria dos Santos, residente e domiciliado neste Subdistrito, Alto da Mooca - São Paulo - SP. A pretendente: **IZABELLA SILVA SANTANA**, estado civil solteira, filha de Claudio Costa Santana e de Hortencia Souza Silva, residente e domiciliada neste Subdistrito, Alto da Mooca - São Paulo - SP.

O pretendente: **ROBERTO GOMES DE MENEZES**, estado civil solteiro, filho de Elias Gomes de Menezes e de Maria José Freire de Menezes, residente e domiciliado no Alto da Mooca, neste subdistrito - São Paulo - SP. A pretendente: **CHRISTIANE DE CASSIA ARINE**, estado civil divorciada, filha de Darcy Arine e de Isaura Branco Arine, residente e domiciliada no Alto da Mooca, neste subdistrito - São Paulo - SP.

Se alguém souber de algum impedimento, oponha-se na forma da lei. Lavro o presente, para ser afixado no Oficial de Registro Civil e publicado na imprensa local  
Jornal Empresas & Negócios

#### CARTÓRIO DE REGISTRO CIVIL

#### DE PESSOAS NATURAIS

15º Subdistrito - Bom Retiro  
Amanda de Rezende Campos Marinho Couto - Oficial

Faço saber que os seguintes pretendentes apresentaram os documentos exigidos pelo Art. 1525, do Código Civil Atual Brasileiro e desejam se casar:

O pretendente: **ALAN YEONG UK CHO**, nascido nesta Capital, Bom Retiro, SP, no dia 11/11/1999, profissão empreendedor, estado civil solteiro, residente e domiciliado neste Subdistrito, São Paulo, SP, filho de Bo Hyun Cho e de Hui Jung Han. A pretendente: **PRISCILA MIN JUNG KIM**, nascida nesta Capital, Jabaquara, SP, no dia 22/05/1998, profissão empreendedora, estado civil solteira, residente e domiciliada neste Subdistrito, São Paulo, SP, filha de Young Bin Kim e de Hey Suk Kim.

Se alguém souber de algum impedimento, oponha-se na forma da lei. Lavro o presente, para ser afixado no Oficial de Registro Civil e publicado na imprensa local  
Jornal Empresas & Negócios

## PROTOCOLO DE ASSINATURA(S)

O documento acima foi proposto para assinatura digital na plataforma Certisign Assinaturas. Para verificar as assinaturas clique no link: <https://assinaturas.certisign.com.br/Verificar/EA86-3D48-D30C-CA32> ou vá até o site <https://assinaturas.certisign.com.br:443> e utilize o código abaixo para verificar se este documento é válido.

Código para verificação: EA86-3D48-D30C-CA32



### Hash do Documento

766D6F2BC8B35BFE213A0623DCF01C702EF686552F13E1857E5FC6CC4A0C9ECF

O(s) nome(s) indicado(s) para assinatura, bem como seu(s) status em 03/12/2025 é(são) :

Lilian Regina Mancuso - 05.687.343/0001-90 em 03/12/2025 18:49 UTC-03:00

**Tipo:** Certificado Digital - JORNAL EMPRESAS E NEGOCIOS LTDA - 05.687.343/0001-90

