



Carol Olival (*)

Economia da Criatividade

#FullSailBrazilCommunity

Decisão Educacional de Alto Investimento: Como Estruturar Estratégias para Ciclos Longos

Ao longo da minha trajetória no marketing educacional, aprendi que decisões de alto investimento não seguem a lógica da compra por impulso

Quando falamos de programas internacionais, graduações ou cursos de longa duração, estamos falando de escolhas que envolvem dinheiro, expectativa e projeto de vida. Segundo Kotler e Keller (2016), quanto maior o risco percebido, maior o nível de envolvimento no processo decisório. Na educação, o risco é financeiro e emocional. Por isso, estratégias simplistas e imediatistas raramente funcionam nesse contexto.

O primeiro ponto que sempre considero é que a decisão educacional de alto valor raramente é individual. Pais, responsáveis e até mentores participam como um verdadeiro comitê decisor. Solomon (2018) explica que decisões de alto envolvimento exigem maior processamento de informações e comparação entre alternativas. Isso significa que o marketing precisa oferecer conteúdo aprofundado, dados claros, provas sociais e espaço para

diálogo. Não se trata apenas de anunciar benefícios, mas de construir segurança progressiva ao longo da jornada.

Outro fator essencial é entender o tempo de maturação do lead. Em programas de alto ticket, o ciclo pode durar meses. Já acompanhei casos em que a decisão levou mais de um ano. Nesse cenário, insistir em urgência artificial prejudica a confiança. Em vez disso, organizo estratégias em fases: conscientização, consideração e decisão. Cada etapa exige mensagens diferentes, sempre alinhadas à realidade financeira e emocional da família. Estratégia para ciclos longos exige paciência, consistência e acompanhamento estruturado.

Também acredito que o marketing precisa trabalhar integrado à área acadêmica e ao atendimento. Decisões complexas demandam contato humano qualificado. Reuniões individuais, sessões de esclarecimento e acompanhamento personalizado fazem diferença. O papel do marketing não termina na geração do lead. Ele deve sustentar a experiência até a matrícula e, depois, reforçar a escolha feita. Em decisões de alto investimento, cada ponto de contato influencia a percepção de credibilidade.

Ao longo da minha carreira, inclusive na formação internacional que ampliou minha visão estratégica, compreendi que marketing educacional de alto ticket não é sobre acelerar vendas, mas sobre orientar escolhas. Estratégias para ciclos longos exigem maturidade e planejamento. Quando respeitamos o tempo da família e estruturamos comunicação clara e consistente, transformamos interesse em decisão consciente. E decisões conscientes geram retenção, reputação e crescimento sustentável para as instituições.

Referências

Kotler, P., & Keller, K. L. (2016). *Marketing management* (15th ed.). Pearson.

Solomon, M. R. (2018). *Consumer behavior: Buying, having, and being* (12th ed.). Pearson.

(*) - Com graduação em Arquitetura e Urbanismo, pós-graduação em Administração, MBA em Empreendedorismo e Inovação e Mestrado em Marketing Digital, Carol Olival conta com mais de 20 anos de atuação no mercado de educação. Tem foco nas áreas de vendas e marketing e experiência como empreendedora e gestora de escolas próprias. Autora de três livros sobre educação e treinamento corporativo e TEDx speaker, hoje Carol atua como Community Outreach Director da Full Sail University, provendo constantes debates sobre como o binômio criatividade e tecnologia são necessários a todos profissionais do cenário atual, e o papel da educação dentro desse contexto

A nova diáspora brasileira: por que famílias inteiras estão planejando a vida fora do país

Rafael Ganesini (*)

Nos últimos anos, o desejo de internacionalização do brasileiro atingiu um novo patamar de maturidade e planejamento. Segundo uma pesquisa nacional realizada pela Febraban no final de dezembro de 2025, quase metade dos brasileiros manifesta o desejo de deixar o país, com um destaque impressionante para a Geração Y (nascidos entre 1980 e 1995), onde 50% dos entrevistados afirmam querer morar no exterior. Mais do que um número isolado, o levantamento revela uma preferência clara pela Europa (60% das menções). Esse movimento migratório atual não é apenas uma fuga econômica, mas uma busca estruturada por qualidade de vida, resgate de identidade e segurança, consolidando a cidadania como um projeto central das famílias brasileiras.

É fato que a busca pela cidadania europeia se tornou o novo foco do investimento familiar. Se antes os pais poupavam para a faculdade dos filhos no Brasil, hoje o investimento é direcionado a processos de reconhecimento de outras nacionalidades — principalmente italiana, portuguesa e alemã. Os pontos de partida são, normalmente, os avós, que se baseiam em uma memória que antes parecia distante: um antepassado que cruzou o Atlântico fugindo da guerra ou da fome, agora é um ativo jurídico. Ao regularizar documentos antigos, as famílias operam uma “migração reversa”, onde o descendente retorna ao solo de onde seu parente partiu, fechando um ciclo.

Contudo, diferente das saídas motivadas por crises econômicas, o movimento atual da Geração Y é de estratégia de longo prazo. Sendo assim, casais de classe média e alta estão estruturando a saída com anos de antecedência, iniciando o planejamento na validação de

diplomas e o aprimoramento de idiomas antes mesmo de comprar as passagens, passando pela escolha da escola dos filhos, priorizando currículos internacionais, e terminando na segurança, focando no “ganho de paz” — segurança pública, previsibilidade econômica e o direito de caminhar na rua.

Outra discussão profunda que essa onda migratória traz está relacionada à identidade, já que muitos brasileiros procuram redescobrir as suas raízes. Assim, o processo burocrático de busca por certidões em pequenas comunas na Itália ou aldeias em Portugal gera um sentimento de pertencimento que vai além do documento plástico, se transformando em uma jornada afetiva e criando uma ancoragem histórica. Ao folhear registros antigos e localizar as coordenadas geográficas de onde seus antepassados partiram, as famílias resgatam narrativas silenciadas pelo tempo, transformando nomes em árvores genealógicas vivas.

Em suma, a nova diáspora brasileira redefine o conceito de herança para as próximas décadas. O que vemos não é um abandono da identidade nacional, mas uma expansão de horizontes onde o passaporte europeu se torna o maior patrimônio de uma família. Assim, ao transformar o passado em uma estratégia de futuro, os brasileiros da Geração Y estão garantindo que o legado de seus antepassados não seja apenas uma memória guardada. No fim das contas, essa migração planejada prova que pertencer a mais de um lugar é a forma mais sólida de garantir segurança, raízes e um destino sem fronteiras para as gerações que virão.

(*) CEO e co-fundador da Cidadania4U - primeira empresa brasileira criada com o objetivo de auxiliar pessoas a obter a cidadania europeia de forma transparente e prática e em um ambiente 100% online.

Proclamas de Casamentos

CARTÓRIO DE REGISTRO CIVIL Distrito de Jardim São Luís Dr.ª. Evanice Callado Rodrigues dos Santos - Oficial

Faço saber que os seguintes pretendentes apresentaram os documentos exigidos pelo Art. 1525, do Código Civil Atual Brasileiro e desejam se casar:

O pretendente: **TIAGO SOUSA DOS SANTOS**, brasileiro, solteiro, nascido aos 24/03/1991, ajudante de cozinha, natural de São Paulo - SP, residente e domiciliado em São Paulo - SP, filho de Edson Meira dos Santos e de Rita de Cassia Sousa; A pretendente: **MICHELE MENDONÇA SANTOS**, brasileira, divorciada, nascida aos 18/08/1985, babá, natural de São Paulo - SP, residente e domiciliada em São Paulo - SP, filha de Agenor Santos e de Elisabete Soares de Mendonça.

O pretendente: **HENRIQUE DIAS DE OLIVEIRA**, brasileiro, solteiro, nascido aos 16/04/1992, músico, natural de São Paulo - SP, residente e domiciliado em Taboão da Serra - SP, filho de Dorval Ferreira de Oliveira e de Edilaine Dias Pinto; A pretendente: **Jéssica Barbosa Lopes**, brasileira, divorciada, nascida aos 04/08/1996, engenheira civil, natural de São Paulo - SP, residente e domiciliada em São Paulo - SP, filha de Waldir Ferreira Lopes e de Edneusa Gomes Barbosa.

O pretendente: **BRUNO GOMES GONÇALVES**, brasileiro, solteiro, nascido aos 02/04/1991, taxista, natural de São Paulo - SP, residente e domiciliado em São Paulo - SP, filho de Maria José da Conceição; O pretendente: **RONY DE JESUS SANTOS**, brasileiro, solteiro, nascido aos 31/08/2002, atendente, natural de São Paulo - SP, residente e domiciliado em São Paulo - SP, filho de José Tavares da Silva Filho e de Ivone Fernandes do Nascimento.

O pretendente: **ROGÉRIO ALKMIN DA CONCEIÇÃO**, brasileiro, solteiro, nascido aos 28/10/1990, sushi-man, natural de Itaíba - PE, residente e domiciliado em São Paulo - SP, filho de Maria José da Conceição; O pretendente: **RONY DE JESUS SANTOS**, brasileiro, solteiro, nascido aos 31/08/2002, atendente, natural de São Paulo - SP, residente e domiciliado em São Paulo - SP, filho de Alexandre Francisco de Almeida dos Santos e de Creuza de Jesus Santos.

O pretendente: **JOSÉ WILSON DA SILVA FILHO**, brasileiro, divorciado, nascido aos 21/10/1988, técnico de enfermagem, natural de Cajueiro - AL, residente e domiciliado em São Paulo - SP, filho de José Wilson da Silva e de Maria Zenilda da Silva; A pretendente: **MARIA DÉBORA SANTOS MARQUES**, brasileira, solteira, nascida aos 06/03/1988, auxiliar de enfermagem, natural de Aracaju - SE, residente e domiciliada em São Paulo - SP, filha de Luzinaldo Marques e de Laudinet Santos.

O pretendente: **GLEYSOON NOGUEIRA COSTA**, brasileiro, solteiro, nascido aos 02/07/2002, assistente jurídico, natural de São Paulo - SP, residente e domiciliado em São Paulo - SP, filho de Pedro Guerres Costa e de Eliane Nogueira Costa; A pretendente: **OHANA CRISTINA SILVA ROCHA**, brasileira, solteira, nascida aos 07/11/2001, assistente jurídica, natural de São Paulo - SP, residente e domiciliada em São Paulo - SP, filha de Claudio Bello da Rocha e de Keila Cristina da Silva da Rocha.

O pretendente: **GUSTAVO TEIXEIRA DE OLIVEIRA**, brasileiro, solteiro, nascido aos 17/03/1998, porteiro, natural de São Paulo - SP, residente e domiciliado em São Paulo - SP, filho de Sebastião Pereira de Oliveira e de Alessandra Teixeira Carvalho; A pretendente: **JAKELINE JULIA FERREIRA**, brasileira, solteira, nascida aos 18/03/2004, auxiliar de veterinário, natural de São Paulo - SP, residente e domiciliada em São Paulo - SP, filha de Ivanildo Ferreira Silva e de Marcia Julia Ferreira Silva.

O pretendente: **ALDENOR ALVES DE AMORIM NETO**, brasileiro, solteiro, nascido aos 24/03/1998, empresário, natural de Vitória da Conquista - BA, residente e domiciliado em São Paulo - SP, filho de Miguel Teixeira dos Santos e de Vitória Novais Amorim; A pretendente: **DANDARA GUERREIRA DA SILVA**, brasileira, solteira, nascida aos 25/03/1984, promotora de vendas, natural de Taboão da Serra - SP, residente e domiciliada em São Paulo - SP, filha de Maria das Dores Barbosa da Silva.

O pretendente: **GUSTAVO LOPES RODRIGUES**, brasileiro, solteiro, nascido aos 17/03/1998, auxiliar de logística, natural de São Paulo - SP, residente e domiciliado em São Paulo - SP, filho de Helio Lopes e de Claudia Barbosa Rodrigues; A pretendente: **EMELY GOMES DE JESUS SILVA**, brasileira, solteira, nascida aos 06/08/1999, natural de São Paulo - SP, residente e domiciliada em São Paulo - SP, filha de Edvaldo de Jesus Silva e de Amonaria Gomes de Jesus.

O pretendente: **LUIZ FERNANDO OLIVEIRA SILVA**, brasileiro, solteiro, nascido aos 25/08/2000, recepcionista, natural de São Paulo - SP, residente e domiciliado em São Paulo - SP, filho de Jose Ivan da Silva e de Lucineide Messias de Oliveira; A pretendente: **ADRIANA PEREIRA DE SOUZA**, brasileira, solteira, nascida aos 04/10/1992, recepcionista, natural de Oliveira dos Brejinhos - BA, residente e domiciliada em São Paulo - SP, filha de Aldino de Souza e de Almeida Pereira de Souza.

O pretendente: **LUCAS ALVES PEREIRA**, brasileiro, solteiro, nascido aos 22/10/1998, eletricitista, natural de São Paulo - SP, residente e domiciliado em São Paulo - SP, filho de Elias Dantas Pereira e de Rosemary Alves Pereira; A pretendente: **KEILA GABRIELA DA SILVA PEREIRA**, brasileira, solteira, nascida aos 22/12/1998, técnica de enfermagem, natural de São Paulo - SP, residente e domiciliada em São Paulo - SP, filha de Roseli da Silva Pereira.

O pretendente: **MURILO BARBOSA MEDEIROS SILVA**, brasileiro, solteiro, nascido aos 27/09/1996, empresário, natural de Taboão da Serra - SP, residente e domiciliado em São Paulo - SP, filho de Josué Medeiros da Silva e de Rita Mara Barbosa Medeiros Silva; A pretendente: **LETICIA COSTA CALDEIRA**, brasileira, solteira, nascida aos 17/11/1991, analista de operações, natural de São Paulo - SP, residente e domiciliada em São Paulo - SP, filha de Milton Donizeti Caldeira e de Maria do Carmo Costa Caldeira.

O pretendente: **ALDENIR DE SOUSA BALEEIRO**, brasileiro, divorciado, nascido aos 19/06/1988, taxista, natural de Caculé - BA, residente e domiciliado em São Paulo - SP, filho de Josué Aguiar Baleeiro e de Ana Martins de Sousa Baleeiro; A pretendente: **KATIA LILIAN SOARES**, brasileira, divorciada, nascida aos 01/05/1966, representante comercial, natural de São Paulo - SP, residente e domiciliada em São Paulo - SP, filha de Francisco Miguel Soares Junior e de Elvira Picos Soares.

O pretendente: **LUCAS DOS SANTOS GAMA**, brasileiro, solteiro, nascido aos 05/10/2007, barbeiro, natural de Itapeperica da Serra - SP, residente e domiciliado em São Paulo - SP, filho de Mayke Nunes Gama e de Núbia Rafaela dos Santos; A pretendente: **EVELLYN CHRISTINE PEREIRA DA SILVA**, brasileira, solteira, nascida aos 06/03/2007, assistente administrativa aprendiz, natural de Itapeperica da Serra - SP, residente e domiciliada em São Paulo - SP, filha de Paulo Cesar Pinto da Silva e de Christiane Pereira dos Santos.

O pretendente: **PAULO DE LARA**, brasileiro, solteiro, nascido aos 04/03/1984, torneiro mecânico, natural de Itapeperica da Serra - SP, residente e domiciliado em São Paulo - SP, filho de Benedito Paulo Lara e de Natalina Gastão de Lara; A pretendente: **LUCY SILVESTRE DE LIMA**, brasileira, divorciada, nascida aos 29/03/1983, copeira, natural de São Paulo - SP, residente e domiciliada em São Paulo - SP, filha de Jose Bezerra de Lima e de Florinda Silvestre.

O pretendente: **WANDER ANGELINO RODRIGUES DOS SANTOS**, brasileiro, solteiro, nascido aos 25/05/1984, motorista, natural de São Paulo - SP, residente e domiciliado em São Paulo - SP, filho de Claudemir dos Santos e de Haydée Rodrigues Pedrozo dos Santos; A pretendente: **ALINE SILVA MARTINS**, brasileira, solteira, nascida aos 13/03/1996, enfermeira, natural de São Paulo - SP, residente e domiciliada em São Paulo - SP, filha de Carlos Alexandre Martins e de Rosemary da Silva.

O pretendente: **JOSÉ WILTON RODRIGUES DA SILVA**, brasileiro, nascido aos 12/11/1990, monitor de estacionamento, natural de Mulungu - CE, residente e domiciliado em São Paulo - SP, filho de José Nilton Rodrigues da Silva e de Lucinete de Souza Silva; A pretendente: **RENATA MARQUES DA SILVA**, brasileira, nascida aos 03/05/1997, copeira, natural de São Roque - SP, residente e domiciliada em São Paulo - SP, filha de Renato da Silva e de Rosana Marques da Silva.

O pretendente: **EDUARDO DE JESUS PEREIRA NETO**, brasileiro, solteiro, nascido aos 09/08/2000, líder de adimplência, natural de São Paulo - SP, residente e domiciliado em São Paulo - SP, filho de Nestor de Jesus Pereira Filho e de Celia Regina de Jesus; A pretendente: **NATALIA MOTA SAMPAIO**, brasileira, solteira, nascida aos 19/02/2002, auxiliar de cartório, natural de São Paulo - SP, residente e domiciliada em São Paulo - SP, filha de Ivam Lins Sampaio e de Marcia Nunes da Mota Sampaio.

Se algum dos souber de algum impedimento, oponha-se na forma da lei. Lavro o presente, para ser afixado no Oficial de Registro Civil e publicado na imprensa local

Jornal Empresas & Negócios

Para veiculação de seus Balanços, Atas, Editais e Leilões neste jornal, consulte sua agência de confiança, ou ligue para

3106-4171

www.netjen.com.br

PROTOCOLO DE ASSINATURA(S)

O documento acima foi proposto para assinatura digital na plataforma Certisign Assinaturas. Para verificar as assinaturas clique no link: <http://assinaturas.certisign.com.br/Verificar/ADF8-44D9-29D1-1539> ou vá até o site <http://assinaturas.certisign.com.br> e utilize o código abaixo para verificar se este documento é válido.

Código para verificação: ADF8-44D9-29D1-1539



Hash do Documento

F620BD544C82275BDA4F35A1C8689A67E79C8903C7FFCFEC4645E3B39EB58576

O(s) nome(s) indicado(s) para assinatura, bem como seu(s) status em 02/04/2026 é(são) :

- Lilian Regina Mancuso - 05.687.343/0001-90 em 02/04/2026 20:45 UTC-03:00
Tipo: Certificado Digital - JORNAL EMPRESAS E NEGOCIOS LTDA - 05.687.343/0001-90

Evidências

Geolocation: Location not shared by user.

IP: 172.16.4.5

AC: AC Certisign RFB G5

